

DÉCOUVREZ
LE PROGRAMME

81^e CONGRÈS DE L'ORDRE
DES EXPERTS-COMPTABLES
16 AU 18 SEPTEMBRE 2026 - PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES

(RE)FONDATION DES CABINETS

ENVIRONNEMENT - VALEUR - COMPÉTENCES



Inscrivez-vous avant le 6 juillet 2026
à minuit et bénéficiez de **20 % de remise**
sur vos droits d'inscription
congres.experts-comptables.com

ORDRE DES
EXPERTS-COMPTABLES



Facturation électronique.

Gardez le contrôle sur vos flux et vos clients.



L'ÉDITO

DU PRÉSIDENT



NOTRE PROFESSION EST À UN MOMENT DÉCISIF DE SON HISTOIRE

Ce que nous vivons n'est pas une évolution de plus. C'est un basculement. Un changement de cycle. Une transformation profonde de notre environnement, de nos modèles, de nos pratiques.

Dans ce contexte, une question s'impose à nous : voulons-nous subir ces transformations... ou les conduire ?

C'est tout le sens du 81^e Congrès de l'Ordre des experts-comptables, qui se tiendra du 16 au 18 septembre 2026 à Paris Expo Porte de Versailles, autour d'un thème volontairement engagé : [RE]FONDATION DES CABINETS - Environnement - Valeur - Compétences.

REFONDER, CE N'EST PAS REPARTIR DE ZÉRO.

C'est reprendre la main. Reprendre la main sur notre modèle, sur notre valeur, sur notre avenir. C'est redonner du sens, de la cohérence et de l'ambition à nos cabinets. Refonder, c'est d'abord se réapproprier notre cadre, notre réglementation, nos fondamentaux, non pas comme une contrainte, mais comme un socle de légitimité et de confiance.

C'est ensuite réenchanter la relation client, en affirmant pleinement notre rôle de partenaire stratégique au cœur des décisions. C'est aussi réinventer notre création de valeur, en assumant pleinement notre rôle de tiers de confiance, capable de sécuriser, d'expliquer, d'anticiper dans un environnement où la donnée devient stratégique.

C'est enfin repenser nos compétences, pour attirer, former et fidéliser les talents qui construiront l'expertise comptable de demain mais aussi en opérant un basculement clair : de producteurs à superviseurs, de techniciens à acteurs du pilotage, en intégrant pleinement les transformations liées à l'IA et aux nouveaux usages.

Nous avons, collectivement, une responsabilité : celle de ne pas laisser d'autres écrire l'avenir à notre place.

Car notre profession est forte.

Forte de son utilité économique. Forte de la confiance qu'elle inspire. Forte de la diversité de ses modes d'exercice et de ses talents - une diversité qui est une richesse et un levier d'unité pour relever les défis à venir. Ce Congrès sera un temps d'accélération. Un temps pour comprendre, pour débattre, pour confronter les idées. Un temps pour décider, pour agir, pour construire.

Mais surtout, un temps pour se positionner. Sur notre modèle ; sur notre indépendance ; sur notre rôle dans l'économie de demain.

Nous y porterons une vision claire : celle d'une profession qui s'organise, qui structure sa transformation et qui assume pleinement son rôle dans les grandes mutations économiques, technologiques et sociétales.

Experts-comptables, collaborateurs, partenaires, acteurs de notre écosystème : votre présence est essentielle. Parce que la [RE]fondation de nos cabinets ne se décrète pas. Elle se décide. Elle s'assume. Et surtout, elle se construit collectivement.

Je vous donne rendez-vous à Paris pour prendre part à ce choix.

Damien Charrier,
Président du Conseil national
de l'ordre des experts-comptables



DÉCOUVREZ L'ÉQUIPE DES RAPPORTEURS DU 81^e CONGRÈS

“ CHARLOTTE PACHABEYIAN

« L'unité professionnelle au cœur du Congrès »

J'ai accepté cette mission parce qu'elle constitue, à mes yeux, un signal fort d'ouverture et de reconnaissance de tous les modes d'exercice de la profession. Qu'ils soient associés ou salariés, en cabinet libéral ou en structure associative, tous les experts-comptables participent pleinement à l'avenir de notre profession. Plus que jamais, nous devons rassembler nos compétences et nos expériences pour relever les défis à venir.

“ PIERRICK CHAUVIN

« Porter une vision claire pour l'avenir de la profession »

J'ai accepté d'être rapporteur du Congrès parce que 2026 marque un moment charnière pour notre profession. Nous entrons dans un cycle de transformation profond et structurant. Notre rôle est d'aider la profession à poser des mots clairs sur ces mutations, avec lucidité et méthode. J'ai accepté cette mission par engagement, convaincu que nous devons organiser cette transformation plutôt que la subir.

“ ELVIRE SEKLOKA

« L'expérience d'un engagement passionné »

Je me suis engagée au service de la profession presque en même temps que mon inscription à l'Ordre. Au fil des années, j'ai construit un parcours d'expert-comptable engagé, du niveau régional jusqu'aux responsabilités nationales. Aujourd'hui, cette mission de rapporteure représente l'aboutissement naturel d'un engagement exigeant, stimulant et profondément passionnant.

“ EMMANUEL LEJEUNE

« Servir la profession et être utile aux experts-comptables »

Je suis convaincu que l'expert-comptable demeure un acteur central du tissu économique et un professionnel de confiance au cœur des décisions des entreprises. Dans un contexte de transformation profonde, notre profession doit préserver son indépendance tout en repensant l'organisation, les outils et les méthodes des cabinets pour répondre aux nouveaux enjeux économiques et technologiques.

[RE]FONDATION DES CABINETS

ENVIRONNEMENT. VALEUR. COMPÉTENCES.

Le 81^e Congrès de l'Ordre des experts-comptables est consacré à la [Re]fondation des cabinets. Ce thème s'inscrit dans un contexte de transformations simultanées : entrée en vigueur progressive de la facture électronique, développement de l'automatisation et de l'intelligence artificielle, évolution des attentes clients, pression sur les modèles économiques, enjeux d'attractivité et de compétences.

Ces mutations concernent directement l'organisation des cabinets, leur offre de services, leur relation client, leurs équipes et leur positionnement. Elles appellent une réflexion structurée, à la fois stratégique et opérationnelle, sur les conditions d'évolution des cabinets dans les prochaines années.

Le programme du Congrès est organisé autour de **cinq axes complémentaires** :



01 [Ré]approprions-nous notre réglementation



02 [Ré]enchantons nos clients



03 [Ré]inventons notre valeur



04 [Re]pensons nos compétences



05 Factu[Re] électronique et IA

Chacun de ces axes sera décliné à travers des grandes conférences, ateliers et temps d'échanges, afin d'apporter des éclairages, des retours d'expérience et des repères concrets aux experts-comptables et à leurs équipes.

L'objectif du Congrès n'est pas de proposer un modèle unique, mais de permettre à chaque cabinet de mieux comprendre les transformations en cours, d'identifier ses propres leviers d'action et de construire une trajectoire adaptée à sa réalité.

Pendant trois jours, le Congrès offrira ainsi un cadre pour prendre du recul, confronter les pratiques, questionner les organisations et avancer avec méthode dans la refondation des cabinets.

Liberté, Égalité, Souveraineté

Chez ECMA, nous adoptons une approche d'interopérabilité. C'est pourquoi notre plateforme de facturation électronique agréée jefacture.com est conçue pour s'intégrer à tous vos outils comptables existants et aux banques de vos clients.

Choisir jefacture.com, c'est préserver l'indépendance technologique de votre cabinet.



 **jefacture.com**
Une solution ECMA

 **Plateforme agréée**
Facturation électronique
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

BIENVENUE À PARIS

UNE CAPITALE QUI SE RÉINVENTE

Chères Consœurs, chers Confrères,
Chers partenaires, chers invités,

Paris ne s'est jamais contentée d'être Paris. Haussmann l'a percée, ouverte, redessinée. Le Grand Paris la prolonge. Les Jeux l'ont remise debout. Notre-Dame, sous nos yeux, renaît de ses cendres. Cette ville est un chantier permanent, et c'est précisément ce qui la rend éternelle.

Cette année, le congrès national de l'Ordre des experts-comptables prend place à Paris, et notre Conseil régional de Paris Île-de-France aura le plaisir de vous y accueillir, avec un manque de modération propre aux nuits parisiennes.

Le parallèle s'impose. Notre profession, elle aussi, se transforme sans relâche. L'intelligence artificielle, la data, les nouvelles attentes des dirigeants : autant de chantiers que nous menons en même temps, sans jamais fermer boutique. Comme Paris, nous changeons sans cesser d'être nous-mêmes.

Notre ADN reste intact : la rigueur, l'indépendance, la confiance. Mais le métier, lui, se réinvente. Il s'élargit, il s'outille.

C'est tout le sens de ce congrès : prendre le temps, ensemble, de regarder ce qui change, et ce qui demeure. Échanger sur les outils, les pratiques, les modèles. Et surtout, partager cette conviction qu'une profession qui se transforme est une profession qui dure.

Alors oui, travaillez.
Réfléchissez.
Projetez-vous.

Mais profitez aussi de Paris : d'un café qui s'éternise, d'une idée qui surgit entre deux sessions, d'un dîner qui se prolonge en débat.

Au nom des élus et des équipes du Conseil régional de Paris Île-de-France, je vous souhaite un congrès intense, inspirant et utile.

**Bienvenue à Paris.
Bienvenue dans une profession qui,
comme sa capitale, ne cesse jamais
de se réinventer.**



Gilles Bösiger,
Président de l'Ordre des
experts-comptables Paris
Île-de-France

“

**COMME PARIS,
NOUS CHANGEONS SANS
CESSER D'ÊTRE NOUS-MÊMES.**

”



LES 6 TEMPS FORTS DU 81^e CONGRÈS

Ces rendez-vous emblématiques donnent le rythme de l'évènement et rassemblent l'ensemble des congressistes autour des grands enjeux de la profession. Pensés comme des moments d'inspiration et de partage, ils confrontent les expériences, ouvrent de nouvelles perspectives et alimentent la réflexion sur les évolutions du métier et de son environnement.

PLÉNIÈRE D'OUVERTURE

UNE PROFESSION CHALLENGÉE : LE TEMPS DE LA REFONDATION

Dans un environnement bouleversé par l'IA, l'automatisation, la pression concurrentielle et l'évolution des attentes clients, **la profession entre dans un moment décisif.**

La plénière d'ouverture du 81^e Congrès invitera les experts-comptables à prendre conscience d'un basculement majeur : il ne s'agit plus seulement d'adapter les cabinets, mais bien d'en **repenser les fondations.**

Aux côtés d'invités politiques et de Mathieu Baudin, historien et prospectiviste, cette séquence ouvrira **un nouveau regard sur l'avenir : subir les mutations... ou choisir d'en faire un levier de transformation.**

GRANDES CONFÉRENCES

DATA, IA, SOUVERAINETÉ : REFONDER NOTRE PUISSANCE NUMÉRIQUE



Face aux bouleversements géopolitiques, réglementaires et technologiques liés à l'IA, la profession doit reprendre la main sur sa stratégie numérique. Cette plénière défendra une conviction forte : la souveraineté numérique conditionne désormais la souveraineté professionnelle. Au-delà des outils, c'est la maîtrise des données, des usages et des choix technologiques qui devient un enjeu stratégique pour garantir l'indépendance, la compétitivité et la pérennité des cabinets.

DESTRUCTION CRÉATRICE : RÉINVENTER LA VALEUR DE LA PROFESSION



Avec le Prix Nobel d'économie Philippe Aghion, cette plénière explorera le principe de « destruction créatrice » appliqué à la profession. Alors que certains modèles historiques s'effacent sous l'effet de l'IA, de l'automatisation et de la facture électronique, de nouvelles sources de valeur émergent. Un échange de haut niveau pour comprendre les mutations en cours et identifier les opportunités qui redessineront le rôle des experts-comptables auprès des entreprises.

DANS UN MONDE DIGITALISÉ, LA RELATION CLIENT DEVIENT STRATÉGIQUE



À mesure que l'automatisation transforme les métiers et les missions, l'accompagnement des clients devient un avantage décisif. Cette grande conférence explorera les nouveaux enjeux de la relation client et démontrera pourquoi l'expérience client n'est plus un simple facteur différenciant, mais un véritable levier de performance, de fidélisation et d'attractivité pour les cabinets de demain.

L'HUMAIN, FACTEUR STRATÉGIQUE : RETROUVER L'ESPRIT CRITIQUE ?



Dans un environnement transformé par l'IA et l'automatisation, la véritable refondation des cabinets sera d'abord humaine. Management, esprit critique, capacité d'adaptation, intelligence relationnelle : cette plénière interrogera les compétences qu'il faut désormais développer pour accompagner les mutations en cours. Car la technologie ne remplacera jamais ce qui fonde durablement la valeur d'un cabinet : le discernement, la confiance et l'humain.

PLÉNIÈRE DE CLÔTURE

VERS UNE PROFESSION RENFORCÉE

Dans un monde en pleine mutation, les experts-comptables ont plus que jamais un rôle essentiel à jouer auprès des entreprises et de la société.

Cette plénière de clôture portera un message d'engagement et de confiance : une invitation à regarder l'avenir avec lucidité, fierté et esprit collectif, **pour construire une profession plus forte, plus visible et plus stratégique.**



DE L'ŒIL DU CLIENT AU REGARD DU MARCHÉ À LA GRANDE MUTATION DES MODÈLES DE CABINET

Face aux mutations technologiques et aux nouvelles attentes, quel sera le modèle de cabinet gagnant demain ? Cet atelier s'appuiera sur deux études majeures : « *Perception de la profession par les clients* » (étude du Conseil national) et « *Quel modèle demain ?* » (étude Les Moulins).



Transformez les données en tableaux de bord interactifs

Analysez mieux, conseillez plus !

Waibi permet de visualiser instantanément l'activité de vos clients grâce à **un pilotage ultra-personnalisé de leurs données** comptables, métiers, sociales et RH.



-  650 KPI prêts à l'emploi
-  Comparatifs sectoriels
-  Zéro installation ni paramétrage
-  Tableaux de bord personnalisables
-  Interopérable avec votre solution de production



Solution 100 % SaaS, sécurisée et souveraine.

Conçue, développée et hébergée en France, au service des cabinets d'expertise comptable depuis 2015.



waibi.fr

UN CONGRÈS EN MOUVEMENT

Trois jours pleins pour s'inspirer, se former, échanger et préparer l'avenir. Du mercredi 8h30 au vendredi 17h, le Congrès vous propose une immersion au cœur des enjeux qui façonnent les cabinets de demain.

Le Congrès se réinvente avec un nouveau format pensé pour offrir aux congressistes une expérience plus dynamique, plus fluide et plus interactive. Cette nouvelle organisation vise à favoriser les échanges, faciliter l'accès aux contenus et permettre à chacun de construire un parcours adapté à ses centres d'intérêt et à ses enjeux professionnels.

La programmation s'articulera autour de 6 temps forts organisés en salle plénière, à raison d'un grand rendez-vous par demi-journée.

Véritables moments fédérateurs, ces séquences rythmeront le Congrès et permettront de mettre en perspective les grandes évolutions de la profession et de son environnement.

Les séances plénières, d'une durée d'1h30, offrent un éclairage sur l'actualité de la profession, tandis que les grandes conférences d'1h permettent d'approfondir les thématiques du Congrès avec l'intervention de grands témoins et experts reconnus.




En parallèle, des ateliers seront proposés en continu tout au long du Congrès, hors temps forts.

Organisés en format d'1h, les ateliers sont déclinés en plusieurs catégories : ateliers profession, ateliers actualité, ateliers solution et ateliers institution. Ces séquences permettent d'aborder des sujets techniques, des enjeux réglementaires, des retours d'expérience ou encore des solutions innovantes proposées par les partenaires sélectionnés par les rapporteurs du Congrès.

Afin de garantir un accès optimal aux contenus, les séances plénières seront retransmises dans les salles d'ateliers. Toutes les salles, à l'exception de la plénière, seront équipées d'un système de sonorisation avec casque pour offrir un meilleur confort d'écoute et une expérience immersive aux participants.

Cette nouvelle programmation vise à encourager les échanges, fluidifier les parcours entre contenus et exposition, et offrir à chacun la liberté de vivre le Congrès à son rythme.

UNE EXPÉRIENCE
PLUS IMMERSIVE

 DYNAMIQUE
 INTERACTIF
 FLUIDE

DES FORMATS VARIÉS POUR UNE EXPÉRIENCE COMPLÈTE DU CONGRÈS

Pour répondre à toutes les attentes des participants, le Congrès propose des formats complémentaires, pensés pour s'informer, approfondir, découvrir et échanger.

LES TEMPS FORTS

- Séances plénières (1h30) : décryptage de l'actualité et des transformations du métier.
- Grandes conférences (1h00) : prises de hauteur et regards croisés avec experts et grands témoins.

LES ATELIERS TECHNIQUES (1H00)

- Ateliers profession : expertise technique et retours d'expérience.
- Ateliers actualité : points clés réglementaires et sujets d'actualité.
- Ateliers solution : présentation d'outils, services et innovations proposés par les partenaires.
- Ateliers institution : échanges privilégiés avec les représentants de l'Institution et les associations partenaires.

LES SÉQUENCES FLASH (30 MIN)

- Flashs mission : nouvelles opportunités de missions pour les cabinets.
- Flashs meeting : découverte rapide de solutions et services.
- Flashs métier : présentation pédagogique des outils développés par le Conseil national.

“

**PENDANT TROIS JOURS,
LE CONGRÈS OFFRIRA
AINSI UN CADRE
POUR PRENDRE DU
RECU, CONFRONTER
LES PRATIQUES,
QUESTIONNER LES
ORGANISATIONS ET
AVANCER AVEC MÉTHODE
DANS LA REFONDATION
DES CABINETS.**

”



Jusqu'au Congrès, le programme s'enrichit en continu sur le site internet.

Intervenants, ateliers, conférences, séquences flash, nouveautés...
retrouvez l'ensemble des contenus pour construire votre parcours personnalisé.

www.congres.experts-comptables.com.



RAPPORTEURS IN PARIS

La série événement avec Bruno Solo

À RETROUVER SUR LE SITE DU CONGRÈS

81^e CONGRÈS DE L'ORDRE
DES EXPERTS-COMPTABLES
16 AU 18 SEPTEMBRE 2026 - PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES



[RÉ]APPROPRIONS-NOUS NOTRE RÉGLEMENTATION

La réglementation professionnelle constitue l'un des socles historiques de l'expertise comptable. Elle encadre l'exercice, protège l'indépendance, sécurise les pratiques et fonde la confiance accordée à la profession. Mais dans un contexte de transformation accélérée – automatisation, IA, financiarisation, souveraineté de la donnée, nouveaux modèles de collaboration – ce cadre est-il toujours adapté ?

Il est un point d'appui stratégique. Un moyen de clarifier les responsabilités, de sécuriser le développement du cabinet, d'affirmer sa différence et de renforcer la valeur perçue auprès des clients.

À travers les conférences et ateliers, les conditions d'un développement sécurisé seront abordées très concrètement : diversification des missions, création de filiales, organisation des ressources, collaboration avec d'autres professionnels, analyse des CGV des partenaires. L'objectif : vous aider à sécuriser vos choix et à faire de la réglementation un levier de structuration et de développement maîtrisé.



ATELIER INCONTOURNABLE

Financiarisation : réglementation, valeur patrimoniale et indépendance

La valeur patrimoniale des cabinets d'expertise comptable est devenue un enjeu stratégique majeur. Comment valoriser son cabinet ? faut-il faire intervenir un fonds d'investissement ? Quels impacts sur l'organisation, la gouvernance et l'indépendance professionnelle ?

Cet atelier permet de comprendre les méthodes de valorisation d'un cabinet, d'identifier les leviers qui influencent sa valeur, d'analyser les effets des logiques financières sur son fonctionnement et les risques à anticiper en matière d'indépendance et de gouvernance.

ATELIERS



Nouveaux business : organisation et réglementation

DAF externalisée, trésorerie, patrimoine, durabilité, digitalisation... Les relais de croissance se multiplient pour les cabinets. Cet atelier vous aidera à comprendre comment développer de nouvelles offres sans fragiliser votre cadre d'exercice, et à faire de la réglementation un levier de diversification maîtrisée.



Ressources du cabinet : organisation et réglementation

Filiales, sous-traitance, cotraitance, missions réglementées ou non réglementées : les choix d'organisation engagent directement la responsabilité du cabinet. À travers des cas pratiques, cet atelier propose des repères concrets pour structurer efficacement ses ressources tout en sécurisant son développement.



Création de cabinet : organisation et réglementation

Créer un cabinet aujourd'hui, c'est poser dès le départ les bons choix d'organisation, d'outils et de responsabilité. Cet atelier s'adresse aux experts-comptables qui souhaitent construire une structure agile, conforme et durable, sans subir leur croissance dès les premiers clients.



CGV des partenaires : analyser, négocier et sécuriser

Les conditions générales de vente des éditeurs, plateformes et prestataires ne sont pas de simples formalités. Cet atelier vous donnera les clés pour identifier les points de vigilance, limiter les risques de dépendance, sécuriser les données et votre responsabilité.



[RÉ]ENCHANTONS NOS CLIENTS

Les clients ne remettent pas en cause la compétence technique de leur expert-comptable. Ils attendent désormais davantage : plus de lisibilité, plus de réactivité, plus d'écoute, plus d'accompagnement dans leurs décisions. La relation client devient ainsi un enjeu stratégique à part entière, au croisement de la posture, de l'organisation, de la communication et de la valeur perçue.

Pour les cabinets, la question n'est plus seulement de bien servir leurs clients, mais de structurer une expérience claire, fluide et cohérente. Parcours client, moments d'échange, rôle des collaborateurs, personnalisation de la relation, valorisation des missions : l'enchantement client se construit dans les pratiques du quotidien.

Les conférences et ateliers permettront d'aborder cette transformation sous un angle très opérationnel : mieux comprendre les attentes clients, structurer les moments clés de la relation, mobiliser les équipes autour d'une culture de service et rendre la valeur du cabinet plus visible. Autant de leviers pour faire de l'expérience client un véritable facteur de fidélisation, de recommandation et de développement.



ATELIER INCONTOURNABLE

Expérience client au cœur du cabinet : de la gestion de son dossier à son enchantement

Dans un marché en pleine mutation, la relation client devient un levier stratégique de différenciation. La valeur du cabinet ne se joue plus uniquement dans la qualité technique des travaux réalisés, mais aussi dans la manière dont le client est accompagné, écouté et guidé à chaque étape de la relation.

Placer l'expérience client au cœur du cabinet suppose de repenser l'ensemble des points de contact : parcours client, moments de vérité, anticipation des besoins, rôle des collaborateurs, postures managériales. Chaque interaction devient alors une opportunité de renforcer la confiance, de fidéliser et de créer de la valeur.

À travers une approche concrète, cet atelier vous permettra d'identifier les leviers pour structurer une relation plus fluide, plus lisible et plus engageante, et faire de l'expérience client un facteur durable de pérennité et de développement.



Adopter une nouvelle posture : questionner pour enchanter

La relation client ne se joue plus seulement dans la qualité des réponses apportées, mais dans la capacité à poser les bonnes questions. Cet atelier vous aidera à développer une posture d'écoute active et de questionnement stratégique pour mieux identifier les besoins, personnaliser l'accompagnement et renforcer votre rôle de partenaire de décision.



De collaborateur à ambassadeur : cultiver l'enchantement client

L'expérience client ne repose pas uniquement sur l'expert-comptable : elle se construit à chaque interaction avec le cabinet. Cet atelier vous montrera comment faire de vos collaborateurs de véritables ambassadeurs de la relation client, en alignant culture de service, comportements, discours et organisation.



Le marketing : affirmer sa valeur pour mieux facturer

Clarifier son offre, mieux la présenter, mieux la valoriser : le marketing devient un levier concret pour rendre la valeur du cabinet plus lisible. Cet atelier vous donnera des repères pour structurer vos missions, renforcer votre communication et aligner valeur perçue et facturation assumée.



Segmentation & CRM : piloter et valoriser son portefeuille

Tous les clients n'ont pas les mêmes besoins, le même potentiel ni les mêmes attentes relationnelles. Cet atelier vous aidera à utiliser la segmentation et le CRM pour mieux piloter votre portefeuille, personnaliser vos actions et identifier de nouveaux leviers de croissance.

“

**LA QUESTION N'EST PLUS
SEULEMENT DE BIEN SERVIR
LEURS CLIENTS, MAIS DE
STRUCTURER UNE EXPÉRIENCE
CLAIRE, FLUIDE ET COHÉRENTE.**

”





Facture Électronique

*De la réception
à la validation,
jusqu'au règlement*

Nous sommes prêts !

Anticipez la réforme et créez de la valeur pour votre cabinet

Bénéficiez de l'expertise d'ACD pour réussir le déploiement de votre offre de facturation digitale.

Gardez le contrôle sur chaque étape de la transition et assurez une adoption fluide et cohérente.

Nous sommes prêts... Et vous ?



Notre solution, couplée à la PA LVC immatriculée, simplifie l'émission et la réception des factures électroniques, tout en centralisant depuis nos outils, la gestion, la facturation, la comptabilité et la transmission des flux.

■ Les avantages pour votre cabinet :

- ✓ Visibilité et contrôle instantanés de vos factures et indicateurs financiers,
- ✓ Statuts de paiement synchronisés automatiquement,
- ✓ Prévission de trésorerie grâce à nos modèles prédictifs,
- ✓ Collaboration fluide avec vos clients,
- ✓ Sécurité et conformité certifiées ISO 27001.

RDV STAND 263





[RÉ]INVENTONS NOTRE VALEUR

La production comptable demeure essentielle. Mais elle n'est plus toujours là où se concentre la valeur perçue par le client. Avec l'automatisation, la facture électronique et l'intelligence artificielle, certaines tâches deviennent plus rapides, plus fluides, plus standardisées. Le cabinet reste garant de la fiabilité, mais son rôle est progressivement attendu ailleurs : dans l'analyse, l'interprétation, l'anticipation et l'aide à la décision.

Cette évolution interroge directement le modèle économique des cabinets. Comment valoriser ce qui ne se mesure pas uniquement en temps passé ? Comment structurer de nouvelles missions ? Comment rendre visible, lisible et facturable la valeur réellement créée ?

À travers cette thématique, vous pourrez explorer des leviers très concrets : facturer la valeur perçue plutôt que le temps passé, structurer une mission full fact, exploiter la donnée pour éclairer la décision, industrialiser une offre sectorielle ou revisiter vos méthodes pour gagner en rentabilité. L'objectif : vous aider à rendre votre valeur plus lisible, mieux reconnue et mieux valorisée auprès de vos clients.



ATELIER INCONTOURNABLE

Facturer la valeur perçue plutôt que le temps passé

Entre l'automatisation des flux et l'arrivée de la facture électronique, le modèle traditionnel de facturation au temps passé est de plus en plus questionné. Pour les cabinets, l'enjeu n'est plus seulement de produire efficacement, mais de mieux faire reconnaître la valeur réelle apportée aux clients.

Repenser sa stratégie tarifaire suppose d'interroger plusieurs leviers : abonnements, forfaits, success fees, sécurisation des lettres de mission, enjeux d'assurance. Autant de sujets qui permettent de construire une approche plus lisible, plus cohérente et mieux alignée avec la valeur créée.

À partir de cas concrets et de bonnes pratiques, cet atelier offrira un cadre pour confronter vos méthodes, identifier les marges d'évolution possibles et faire évoluer vos tarifs sans fragiliser la rentabilité du cabinet.



Parler data ou l'art de transformer les chiffres en décisions concrètes

La donnée ne crée de valeur que si elle devient lisible, exploitable et utile à la décision. Cet atelier vous donnera des clés pour passer des chiffres aux tableaux de bord, des indicateurs aux trajectoires, et renforcer votre rôle de partenaire de pilotage auprès de vos clients.



Assurer la mission full fact : mode d'emploi

Avec la facture électronique, de nouvelles missions opérationnelles peuvent émerger autour de la gestion commerciale, du suivi de trésorerie ou du paiement fournisseurs. Cet atelier vous aidera à comprendre comment structurer une offre full fact et installer le cabinet au plus près du quotidien de ses clients.



Industrialiser et valoriser une offre sectorielle performante

La spécialisation sectorielle peut devenir un levier de lisibilité, de rentabilité et de différenciation. Cet atelier vous montrera comment structurer des offres par typologie de clients, aligner vos processus et valoriser votre expertise sur un marché ciblé.



Revisiter son organisation et ses méthodes pour gagner en rentabilité

Face à l'érosion des marges et aux nouvelles attentes clients, les méthodes historiques doivent être interrogées. Cet atelier proposera des pistes concrètes pour simplifier l'organisation du travail, mieux exploiter les outils actuels et dégager du temps pour des missions à plus forte valeur.



Exploiter la donnée de la facture électronique pour créer de la valeur

La facture électronique ouvre l'accès à des flux de données plus structurés, plus fréquents et plus exploitables. Cet atelier vous aidera à transformer ces données en analyses, alertes, indicateurs et nouveaux services pour enrichir l'accompagnement client.

“

LE CABINET RESTE GARANT DE LA FIABILITÉ, MAIS SON RÔLE EST PROGRESSIVEMENT ATTENDU AILLEURS : DANS L'ANALYSE, L'INTERPRÉTATION, L'ANTICIPATION ET L'AIDE À LA DÉCISION.

”





[RE]PENSONS NOS COMPÉTENCES

La transformation des cabinets ne se jouera pas uniquement dans les outils, les process ou les offres. Elle se jouera aussi dans les compétences. Les rôles changent, les attendus évoluent et les équipes doivent être accompagnées dans cette transition.

Le collaborateur de demain ne sera pas seulement producteur. Il devra contrôler, interpréter, expliquer, alerter, conseiller. Cette évolution interroge autant les compétences techniques que les compétences relationnelles, numériques et managériales. Elle pose aussi une question centrale aux dirigeants : comment faire évoluer les équipes sans créer de rupture, de perte de repères ou de fragilité organisationnelle ?

Les conférences et ateliers permettront d'aborder ces enjeux très concrètement : évolution vers des rôles de supervision, d'analyse et de conseil, renforcement des compétences relationnelles, prévention des tensions, recrutement et intégration de nouveaux profils. Une façon d'accompagner la transformation des équipes et de faire des compétences un levier de refondation.



ATELIER INCONTOURNABLE

Métamorphose des talents

Le cabinet de demain ne se construira pas uniquement avec de nouveaux outils. Il se construira aussi avec des collaborateurs capables de faire évoluer leur rôle, leur posture et leur contribution à la valeur du cabinet.

Comment transformer un technicien du chiffre en conseiller stratégique ? Comment identifier les compétences relationnelles déjà présentes dans les équipes ? Comment valoriser l'expérience métier tout en levant les freins au changement ?

Cette session invite à changer de regard sur les talents du cabinet. Elle permettra de comprendre comment passer d'une culture centrée sur la conformité à une culture de l'accompagnement client, en faisant évoluer les repères, les pratiques et les "logiciels mentaux".

À la clé : des repères pour révéler le potentiel des collaborateurs, renforcer leur rôle dans les nouvelles missions et faire de la transformation des compétences un véritable levier de refondation.





De producteur de données à collaborateur augmenté : doper ses compétences

Avec l'automatisation et la donnée disponible en temps réel, le rôle des collaborateurs évolue vers davantage de supervision, d'analyse et de contrôle. Cet atelier vous aidera à identifier les nouvelles compétences attendues pour faire de la donnée un véritable levier de valeur.



Cabinet en tension : reprendre les commandes avant l'épuisement

Surcharge, urgences permanentes, perte de repères : les transformations en cours peuvent fragiliser l'équilibre des cabinets. Cet atelier proposera des pistes concrètes pour repenser l'organisation, mieux gérer les tensions et préserver durablement les équipes.



De nouveaux talents pour de nouveaux horizons

Data, IA, communication, RSE, relation client : les cabinets peuvent avoir besoin de profils nouveaux pour accompagner l'évolution de leurs missions. Cet atelier vous aidera à identifier ces métiers émergents et à comprendre comment les intégrer dans l'organisation du cabinet.



Intelligence relationnelle : une compétence phare

Quand la technique s'automatise, la capacité à écouter, expliquer, questionner et accompagner devient essentielle. Cet atelier montrera comment renforcer l'intelligence relationnelle des équipes pour transformer chaque échange client en moment utile, clair et créateur de confiance.



L'art du recrutement : du coup de foudre à la fidélisation

Recruter ne consiste plus seulement à trouver une compétence technique disponible. Cet atelier vous donnera des repères pour sécuriser vos choix, structurer l'intégration et construire des parcours qui favorisent l'engagement dans la durée.

“

LE COLLABORATEUR DE DEMAIN NE SERA PAS SEULEMENT PRODUCTEUR. IL DEVRA CONTRÔLER, INTERPRÉTER, EXPLIQUER, ALERTER, CONSEILLER.

”



macompta.fr

0€ pour vos clients

100% collaboratif !

Avec macompta.fr, équipez vos clients d'une solution de gestion et de comptabilité conforme à la réglementation et sans surcoût.

Une solution de gestion complète et intégrée

Un interlocuteur unique pour vos clients = vous

Un outil intuitif pour vos clients

Un éditeur français indépendant

Un espace collaboratif pour fluidifier les échanges

19 ans d'expérience reconnue dans la gestion des TPE

Une plateforme agréée incluse dans le logiciel de facturation

Une assistance premium et qualifiée, en France

ET POUR VOTRE CABINET :

À 5€ HT

PAR MOIS ET PAR DOSSIER

RETROUVEZ-NOUS AU 81 CONGRÈS DE L'ORDRE
DES EXPERTS-COMPTABLES EN SEPTEMBRE 2026



SCANNEZ ET RÉSERVEZ
VOTRE DÉMO !





FACTU[RE] ÉLECTRONIQUE & IA



La facture électronique n'est pas seulement une échéance réglementaire à préparer. Elle agit comme un révélateur de transformations plus profondes : circulation accélérée de la donnée, automatisation des flux, évolution des missions, nouveaux besoins clients, réorganisation des équipes et déplacement progressif de la valeur.

Avec l'IA, cette transformation prend une dimension supplémentaire. Les cabinets doivent désormais penser ensemble la fiabilisation des flux, l'exploitation des données, l'automatisation des traitements et le cadre d'usage des nouveaux outils numériques. L'enjeu ne se limite donc pas à être conforme : il s'agit de comprendre comment ces technologies vont modifier l'organisation, la relation client, les compétences et le modèle économique du cabinet.

Parce qu'elle traverse tous les axes du Congrès, cette thématique sera abordée de manière très opérationnelle : obligations à venir, cas d'usage, situations complexes, transmission des flux, déploiement sécurisé de l'IA et évolution des relations humaines dans un environnement augmenté. Des repères concrets pour transformer ces mutations en leviers de performance maîtrisée.



2 ATELIERS INCONTOURNABLES

Facturation électronique : déployer une automatisation totale des transmissions de flux

La facturation électronique ne se limite pas à l'émission et à la réception des factures. Sa valeur repose aussi sur la fluidité des échanges entre les outils de l'entreprise, les plateformes agréées et les solutions du cabinet.

Interopérabilité, transmission des flux, automatisation des échanges, sécurisation de la chaîne de traitement : cet atelier permettra d'identifier les mécanismes à intégrer pour gagner en efficacité, fiabiliser les processus et renforcer la qualité du service client.

Une approche opérationnelle pour faire de la facturation électronique un véritable levier de performance.

Facturation électronique : émission, e-reporting et BtoB international, cap sur la deuxième phase

La première étape de la réforme est franchie, mais le chantier de la facturation électronique est loin d'être achevé. Avec l'émission des factures électroniques, l'e-reporting de transaction, le BtoB international et l'e-reporting de paiement, une nouvelle phase s'ouvre, plus exigeante et plus structurante pour les cabinets.

Ces obligations ne relèvent pas seulement d'une mise à jour technique. Elles supposent de comprendre finement les règles applicables, d'analyser les processus existants et d'anticiper les adaptations nécessaires dans l'organisation du cabinet comme dans l'accompagnement des clients.

Cette session permettra de décrypter les obligations à venir, d'identifier les processus à construire ou à faire évoluer, et d'intégrer dès maintenant les points de vigilance essentiels dans votre feuille de route.



Facturation électronique : les cas d'usage incontournables

Notes de frais, acomptes, opérations récurrentes : les situations du quotidien comptable doivent désormais être relues à l'aune de la réforme. Cet atelier vous aidera à distinguer les vrais impacts des fausses complexités pour mieux guider vos clients dans la transition.



Facturation électronique : stratégie pour les non-assujettis

Même quand ce n'est pas obligatoire, utiliser les mêmes outils et processus peut devenir un levier d'efficacité pour le cabinet et ses clients. Cette session propose un cadre de réflexion pour évaluer, au cas par cas, l'intérêt d'intégrer les non-assujettis dans votre stratégie de facturation électronique.



Facturation électronique : les cas complexes

Sous-traitance, mandataire de facturation, marketplaces : certaines configurations exigent une lecture fine des règles applicables. Un atelier pour sécuriser les situations sensibles, anticiper les risques et accompagner les clients avec méthode.



Facturation électronique : règles applicables aux DROM-COM

La réforme ne s'applique pas de manière uniforme sur tous les territoires. Cet atelier permettra de clarifier les règles spécifiques aux DROM-COM et d'identifier les adaptations nécessaires dans le traitement des flux.



Déployer l'IA générative avec efficacité et sécurité

L'IA générative est déjà utilisée dans les cabinets, parfois sans cadre clair. Cette session vous aidera à structurer son déploiement : choix des outils, règles d'usage, confidentialité, garde-fous et formation des équipes.



Repenser les relations humaines à l'heure de l'IA

L'IA libère du temps, mais elle oblige aussi à repenser les rôles, les échanges et la valeur des livrables. Un atelier pour comprendre comment réinvestir les gains de productivité dans l'accompagnement client, la montée en compétence des équipes et la qualité de la relation.

“

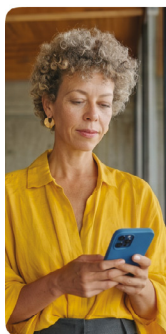
**LA FACTURE ÉLECTRONIQUE
N'EST PAS SEULEMENT UNE
ÉCHÉANCE RÉGLEMENTAIRE
À PRÉPARER. ELLE AGIT
COMME UN RÉVÉLATEUR
DE TRANSFORMATIONS
PLUS PROFONDES.**

”



Collaborez avec vos clients dans un seul écosystème

Qonto, pour les experts-comptables qui vont vite.



Au stand R415 :



Démos live



Offres exclusives



Échanges personnalisés

**1 cabinet sur 2
collabore avec Qonto**
Rejoignez-les



★ Trustpilot



Noté 4.8/5 | Avis 56 000+

LA THÉMATIQUE

VUE PAR LES PARTENAIRES



Ateliers Solutions

1h 10 Ateliers Solutions

Pendant 1h, 10 partenaires sélectionnés par les rapporteurs du Congrès prennent la parole pour partager exposés, conseils et témoignages autour de solutions innovantes et concrètes, en réponse aux enjeux de la profession.

- ▶ Un terrain de jeu à la hauteur de vos ambitions - **BLANCHE CAPITAL**
- ▶ Factures électroniques et FEC : structurer une offre de pilotage durable et différenciante - **ECMA**
- ▶ Démocratisons le pacte Dutreil : une mission essentielle à fort potentiel - **IMPALACT**
- ▶ Le futur n'est pas une menace, c'est un terrain de jeu ! - **KOLECTO**
- ▶ Démembrement de titres de sociétés : comment transmettre le capital sans compromettre le train de vie du dirigeant - **LAPLACE**
- ▶ Créer de la valeur : les décisions qui transformeront les cabinets dès 2026 - **LEFEBVRE DALLOZ**
- ▶ [Re]vélez le potentiel dormant de vos portefeuilles grâce aux aides publiques - **MAPI**
- ▶ Quand le logiciel « ne suffit plus » : comment l'IA redistribue la valeur entre l'éditeur, l'expert-comptable et le client final ? - **SAGE**
- ▶ Comment [re]valoriser et monétiser votre conseil : l'IA au service du pôle social - **SVP**
- ▶ Missions sociales : à la (re)conquête d'un marché sous valorisé - **YEAP**



Flashes Missions

30 min 8 Flashes Missions

8 Flashes Mission de 30 minutes mettent en lumière des partenaires et leurs solutions innovantes pour accompagner les cabinets dans le développement de nouvelles missions et enrichir leur offre de services en saisissant de nouvelles opportunités de croissance.

- ▶ La Consolidation Financière : un levier stratégique pour développer votre offre de conseil et fidéliser vos clients - **BEE REPORT**
- ▶ [Ré]inventer les missions de conformité grâce à l'IA : de l'analyse de données à la création de valeur dans vos révisions, audits et ECF - **COMPTASECURE**

- ▶ Faites du partage de la valeur une opportunité de conseil. Sans effort - **ERES**
- ▶ Vos prochaines missions de conseil révélées. Exploitez pleinement les données que vous produisez - **LIASSE 360**
- ▶ Reprendre le contrôle de votre trajectoire grâce aux données clients - **QUALIRETRAITE**
- ▶ Les experts-comptables vont-ils remplacer les conseillers bancaires ? - **SWAN**
- ▶ L'IA au cœur du cabinet : comment réinventer sa valeur et son offre grâce au juridique ? - **VIKTA**
- ▶ Co-construire les ponts entre cabinets, employeurs, écosystème et salariés - **WAGYZ**



Flash Meeting

 30 min  9 Flashes Meeting

L'espace Flash Meeting propose des présentations dynamiques de produits et services en seulement 30 minutes. Un format court et interactif pour capter l'attention, échanger avec l'auditoire et valoriser des solutions concrètes. Pendant tout le Congrès, les congressistes pourront également rencontrer les spécialistes dans un espace dédié pour poursuivre les échanges.

- ▶ Diviser par 12, le temps passé sur chaque nouveau client grâce à l'IA : méthode et démonstration en direct - **BOOSTER DIGITAL**
- ▶ Claude pour experts-comptables : les cas d'usage qui remplacent déjà des tâches humaines - **CERTI-FIA**
- ▶ Saisissez l'opportunité de la transmission d'entreprise au sein de votre cabinet - **DEAL MAKR**
- ▶ Simplifiez l'accompagnement de vos clients vers la Facture électronique - **GETBOB**
- ▶ Offre de service immobilier : Fidélisez vos clients, valorisez vos équipes - **MANERTY**
- ▶ IA, facture électronique, aides publiques : comment créer une nouvelle mission rentable pour votre cabinet ? - **MORIARTY**
- ▶ 100% des factures récupérées automatiquement : si la facturation électronique simplifiait la vie de vos clients et de vos collaborateurs ? - **SYNAP6**
- ▶ Une IA sans CRM, c'est un expert sans dossier. Les cabinets qui domineront demain ont déjà compris que l'IA commence par un CRM puissant - **VESPER**
- ▶ Contrôle fiscal : valorisez votre mission avec un agent IA dédié - **WISETAX**

Suivez en direct le 81^e Congrès
du 16 au 18 septembre sur

Fuz'experts.tv



EN DIRECT

Retrouvez en direct les plénières,
grandes conférences ainsi
qu'une sélection d'ateliers.



EN REPLAY

Revoir l'intégralité des replays et
des supports à l'issue du Congrès.

RENDEZ-VOUS SUR L'EXPOSITION

315
partenaires
présents

55
nouvelles
marques

Avec 315 partenaires présents, dont 55 nouvelles marques, l'exposition est le lieu de rendez-vous incontournable pour découvrir les innovations qui façonnent l'avenir de la profession cette édition établit un record absolu et confirme le dynamisme de l'écosystème des experts-comptables.

Installée sur un seul niveau afin de faciliter votre parcours, l'exposition réunira 34 secteurs d'activité dans un espace pensé pour favoriser les échanges, les découvertes et les rencontres professionnelles. En amont de votre visite, des présentations vidéo courtes seront accessibles sur le site internet pour vous permettre d'identifier les solutions, produits et services les plus adaptés à vos besoins.

LES ANIMATIONS PROPOSÉES PAR L'INSTITUTION

Les animations proposées par l'institution rythmeront le Congrès avec des espaces d'échanges, de démonstrations et de découvertes dédiés aux outils, services et initiatives développés pour accompagner les cabinets et faire évoluer la profession.

NOUVEAUTÉS 2026



Espace numérique

Retrouvez un espace entièrement dédié aux innovations numériques au service de la profession comptable.

Au programme : des démonstrations concrètes d'outils et de solutions d'intelligence artificielle pour automatiser certaines missions, renforcer l'efficacité des cabinets et développer de nouveaux services.

14 micro conférences vous sont proposées : un expert vous présente en 30 minutes un cas pratique facilement répliquable dans votre cabinet.

Vous pourrez également assister aux démonstrations du portail e-Fac expert, dédié à la facture électronique, et échanger avec les équipes de la DGFIP et de l'AIFE. Mobilisées quelques jours après le lancement du premier volet de la réforme, elles répondront à vos questions et vous accompagneront dans la compréhension des nouveaux dispositifs.



Espace compétences

Découvrez les nouveaux outils à destination de vos collaborateurs : des solutions gagnant-gagnant.

L'Espace Compétences mettra en lumière les outils et services développés par le Conseil national et le CFPC pour accompagner les cabinets dans la gestion et la valorisation des compétences : supports de formation, E-learning, onboarding, autoévaluation, suivi des formations et cartographie des savoir-faire : des solutions concrètes pour piloter les talents et accompagner la transformation des cabinets.



Stand du Conseil national

Véritable lieu de rencontres et d'échanges au cœur du Congrès, le stand du Conseil national vous accueille pour découvrir l'ensemble des outils, services et dispositifs d'accompagnement développés au service de la profession. Venez échanger avec les élus et les experts de l'Institution. Un espace privilégié pour obtenir des réponses personnalisées, partager vos attentes et découvrir les ressources mises à disposition des experts-comptables au quotidien.



Studio Fuz'experts.TV

Dédié aux contenus pratiques et aux échanges métiers, le studio Fuz'experts.TV accueillera les Flashs métier, des formats courts et pédagogiques consacrés aux outils, services et solutions développés par les groupes de travail du Conseil national. Ces présentations de 30 minutes permettront aux congressistes de découvrir des ressources concrètes, des bonnes pratiques et les innovations au service des cabinets et de la profession.

LES ANIMATIONS PROPOSÉES PAR LES PARTENAIRES

Pendant trois jours, les partenaires vous accueilleront sur leurs stands, dans les ateliers solution, les flashs mission et les flashs meeting pour partager leurs expertises, présenter leurs nouveautés et répondre à toutes vos questions.



Start Zone

Un concentré d'innovation réunissant de nouveaux partenaires à fort potentiel : ADN Conseils, Astus Tech, Atomiq, Caudia, Compozz, FollowApp, Formalis-Pro, Jureva, Odyssee du Colibri et Allia.



Open Zone

Trois espaces partagés au cœur de l'exposition pour favoriser les rencontres, les démonstrations et les échanges entre partenaires et congressistes.

PLATEFORMES AGRÉÉES : comment faire le bon choix ?

× × ×
× ×



Le guide pour une décision éclairée :

- ▶ Points clés réglementaires de la réforme
- ▶ Fonctionnalités obligatoires et optionnelles des PA
- ▶ Importance de l'interopérabilité entre outils numériques
- ▶ Tableau comparatif de 28 PA adaptées aux cabinets

À télécharger sur e-FAC expert*



e-fac-expert.fr (étape 5)

N'attendez pas
pour passer
à l'action !

LISTE DES PARTENAIRES

À jour au 27 mai 2026

- ABCSR
- ACD
- ACONT
- ACROPOLE EXPERT INFORMATIQUE
- ACCRU PARTNERS
- ADN CONSEILS
- ADNOV
- AESIO MUTUELLE
- AG2R LA MONDIALE
- AGIPI - AXA PREVOYANCE & PATRIMOINE
- AGIRC-ARRCO
- AGIRIS
- AGRUME
- AIFE
- AKUITEO
- ALLAN
- ALLIA
- ALLIANCE KLESIA GENERALI
- AMELKIS
- AMERICAN EXPRESS
- ANCV - AGENCE NATIONALE POUR LES CHÈQUES VACANCES
- ANECS & CJEC
- ARC CAPITAL
- ARCOLIB & FISCA-PASS
- ASTUS TECH
- ATOMIQ
- ATOO NEXT
- AVALOR
- AXIOCAP
- AXONAUT
- BANQUE POPULAIRE
- BEE REPORT
- BELLES VUES FINANCES
- BIBLIOTIQUE
- BLANCHE CAPITAL
- BLEEZ
- BNCPLUS
- BNP PARIBAS
- BOOSTER DIGITAL
- BPI FRANCE
- CABINET BONTEMPS
- CAP CLIENTS
- CAPFINANCES
- CARNET DE RETRAITE
- CASEWARE FRANCE
- CAUDIA
- CAVEC
- CCEF
- CECIO
- CEGEDIM BUSINESS SERVICES
- CEGID & SHINE
- CERFRANCE
- CERTIFIA
- CFPC - PROFESSION COMPTABLE 2030
- CHAINTRUST
- CHALLENGE NEIGE
- CHALLENGE VOILE
- CHIIFT API
- CIC
- CLASSE 7 COMMUNICATION
- CLOSINGREPORT
- CLUB DU DEVELOPPEMENT DURABLE
- CLUB FISCAL
- CLUB SOCIAL
- CNAM INTEC
- CNCC
- COAXIS
- COBHAM SOLUTIONS
- COGILOG
- COMPOZZ
- COMPTASECURE
- CONFERO
- CONSEIL NATIONAL DE L'ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES
- CREDIT AGRICOLE
- CREDIT MUTUEL
- CRYPTO ACCOUNTING
- DATAE RGPD & IA
- DBC
- DDPI
- DEAL MAKR
- DEMAT'BOX BY PLUSTEK
- DEVIZEN BY PLUS QUE PRO
- DEXT BY IRIS
- DEXYOS
- DGFIP
- DIAG N'GROW
- DIPAC
- DOKIA.
- DREAMAUDIT
- DYNABUY
- ECF
- E-CIRCU
- E-CLID
- ECMA
- ECR
- ECS LA BOUTIQUE
- EFFA
- EFFICIAL
- EKLOR
- ELIPS SOLUTION
- ENESIA
- ENGDE
- ENOES
- ENSEMBLE POUR AGIR
- ENSO RSE
- E-RECUP
- ERES
- ESPACE FRANCE GESTION
- EURECIA
- EUREK@
- EURO INFORMATION EPIHETE
- EVERIAL
- EVOLIZ
- EXPERT CRYPTO
- EXPERTS-COMPTABLES ET MANDATS PUBLICS
- EXPERTS-COMPTABLES SANS FRONTIERES
- EXPRESS JURIDIQUE - REJISTRE
- FACTORIELLES
- FACTORY 456
- FEMMES EXPERTS-COMPTABLES
- FIDEF
- FIDUCIAL
- FINTHESIS
- FOLLOWAPP
- FONDATION DES EXPERTS-COMPTABLES
- FOREKASTS
- FORMALIS-PRO
- FRANCE TRAVAIL
- FULLL
- GAZETTE SOLUTIONS
- GENERALI
- GEREM
- GEST ON LINE
- GETBOB
- GIDOO
- GOCARDLESS
- GROUPE ARCHIPEL
- GROUPE COLONNA
- GROUPE SR CONSEIL
- HAUTE AUTORITE DE L'AUDIT
- HAMAC PAR GHS
- HARMONIE MUTUELLE
- HAUSSMANN DIGITAL
- HAYS
- HENRRI
- HERMINEIA
- HEXA COOP
- HISTOIRE & PATRIMOINE
- HR PATH
- ICP.LOGICIEL

- ICS BEGUE
- IDOCUS
- IFEC
- IHECF
- ILLINKS
- ILOA
- IMPALACT
- IMPULSE DATA
- INFODOC-EXPERTS
- INFOGREFFE
- INFORES
- INNEST
- INNOV PAIE
- INPI
- INQOM BY VISMA
- INTELLIGENT AUDIT
- INTERCLOSING
- INTERSERVICES
- IPAIDTHAT
- ISTRIMUM
- IZIKAP
- JUREVA
- JURIA
- JURIACTES
- KANDBAZ
- KANTA
- KINEXO
- KLESIA
- KOLECTO
- LA SOCIETE NOUVELLE
- LAPLACE
- LCL
- LE CONSERVATEUR
- LE LAB' DES ENERGIES
- LE LABEL CO-PILOTES
- LE VILLAGE CONNECTE
- LE ZEBRE
- LEFEBVRE DALLOZ
- LEGAL2DIGITAL
- LEGALVISION PRO
- LEGISOCIAL - LEGIFISCAL
- LES ECHOS LE PARISIEN SERVICES
- LES ECHOS PUBLISHING
- LEXISNEXIS
- LIASSE 360
- LIBERALL GROUP
- LIMPEED BNC
- LINC
- LINKOFFICE
- LOGAIA
- LUCCA
- MACOMPTA.FR
- MAHAKA
- MALAKOFF HUMANIS
- MANERTY
- MANEWCO
- MAPI
- MATHEZ COMPLIANCE
- MEDIALEX
- MICHEL SIMOND
- MMA ENTREPRISE
- MORIARTY
- MS FINANCEMENT
- MY.FACTURATION
- MYAUDITPILOT
- MYCOMPANYFILES
- MYDECISIO (EX PLAN C)
- MYFIDES
- MYUNISOFT
- N2F
- NET-ENTREPRISES.FR
- NETEXCOM
- NIBELIS
- NIJI
- NOTAQO
- OCTOVISION
- ODOO
- ODYSSEE DU COLIBRI
- ONLYCOMPTA
- OPENPAYE
- ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES GRAND EST
- ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES PARIS IDF
- ORDRES DES EXPERTS-COMPTABLES OUTRE MER ET CORSE
- PAYE EXPERT SOLUTIONS
- PAYFIT
- PAYMIUM
- PAYT
- PENNYLANE
- PILOTZ
- PRO BTP GROUPE
- PROGBAT
- PRO-LEGALES
- QONTO
- QUALIRETRAITE
- QUARKSUP
- QUEOVAL
- RCA
- RECOVR
- REFERENCE RETRAITE
- REFM
- RENAULT
- REVISAUDIT
- REVUE FIDUCIAIRE
- RYDGE CONSEIL
- SAGE
- SCRIBEE
- SELLSY
- SEPTEO
- SEQINO
- SESHA
- SG
- SILAE
- SKILLIO
- SMART DATA PAY
- SMARTISI
- SO BY SOGESCOT
- SOC NETWORKS
- SOLUTIONS CEO
- SOPHIASSUR
- STAFF & GO
- STATION PAYE
- SUMMA
- SUP'EXPERTISE
- SVP GROUPE
- SWAN
- SWISS LIFE
- SWOTIA
- SYNAP6
- SYNDEMOS
- SYNERGA
- SYSTEM PAIE
- TAXSAVING CONSULTING
- TELEDEC
- TEMPOLIA
- TERRA GESTION
- TERRA SERVICES
- TIDE
- TIIME
- TOTAL ENERGIES
- TRIACTIS
- UBIKAP
- UCPS
- UNASA
- UNICED
- UNIPROS
- UPLOOP
- URSSAF
- VALUTICO
- VERSPIEREN
- VESPER
- VIKTA
- VIU & GOURON
- VISMA
- VIZEO
- WAGYZ
- WAIBI
- WEB IPRO
- WEBLEX
- WEEKERA
- WIISMILE
- WINSEARCH FRANCE
- WISETAX
- XVAL
- YEAP
- YOOZ
- YOURBO
- YTEMS
- ZENDSN



Plus de 300 partenaires à retrouver sur le site du 81^e Congrès !

Le portail documentaire qui renforce votre expertise !

bibliordre

Affinez vos connaissances avec
les publications du Conseil national.

bibliodec

Gardez une longueur d'avance grâce
aux mémoires du DEC.

biblibase

Ne manquez rien des dernières
études et analyses.

Restez à la pointe de la profession !



www.bibliotique.com



INFORMATIONS PRATIQUES



PARC DES EXPOSITIONS PORTE DE VERSAILLES PARIS

1 Place de la Porte de Versailles - 75015 Paris
Paris Convention centre, Hall 7 niveau 3



**Mercredi
16/09/2026**

de 08h30
à 20h00



**Jeudi
17/09/2026**

de 08h00
à 20h00



**Vendredi
18/09/2026**

de 08h00
à 17h00



Vos contacts : service inscriptions et informations congres@experts-comptables.org



COMMENT VENIR AU PARC DES EXPOSITIONS

- **Métro :**
Ligne 12 – station Porte de Versailles.
- **Tramway :**
Ligne T3a – arrêt Porte de Versailles – Parc des Expositions
- **Depuis Roissy-CDG :**
RER B → station Cité Universitaire → Tram T3a → Porte de Versailles
- **Depuis Orly :**
 - Orlyval → Antony → RER B → Cité Universitaire → Tram T3a → Porte de Versailles
 - ou Orlybus → Denfert-Rochereau → RER B → Cité Universitaire → Tram T3a



BIENVENUE AU CONGRÈS DU 81^e CONGRÈS

L'accueil du 81^e Congrès ouvrira ses portes le mercredi 16 octobre à 8h30.

Pour faciliter votre arrivée et éviter l'attente, nous vous recommandons d'imprimer votre badge à l'avance en le téléchargeant depuis votre espace personnel à partir du 9 septembre.

Avec votre badge, rendez-vous au niveau 3 du Hall 7 pour récupérer votre cordon et accéder à l'exposition et aux salles d'ateliers. Un contrôle sera effectué avant l'entrée du niveau 3.

Si vous n'avez pas pu imprimer votre badge avant votre départ, des bornes automatiques situées au niveau 3 vous permettront de l'éditer sur place.

Vous n'êtes pas encore inscrit au 81^e Congrès ? Les équipes d'inscription vous accueilleront au niveau 1 du Hall 7 pour procéder à votre inscription sur place.



BELLES ÉCHAPPÉES PARISIENNES

Le Conseil régional de Paris Ile-de-France vous invite à profiter de votre venue à Paris pour le 81^e Congrès pour découvrir la capitale autrement ! Envie d'une parenthèse, d'une escapade culturelle, de vous laisser surprendre ou simplement de prendre un moment pour vous ?

Téléchargez sur le site internet du Congrès le guide « 12 idées d'escapades pendant le Congrès » : une invitation à découvrir Paris différemment après les temps forts du programme technique.





VOUS SOUHAITEZ DÉJEUNER PENDANT LE CONGRÈS ?

Deux solutions de restauration seront proposées sur place, sans réservation préalable :

- **Quatre espaces de restauration** situés aux extrémités de la salle plénière avec une gamme variée de sandwiches, salades et encas à emporter.
- **Une offre de snacking variée en extérieur**, située sur la terrasse.



Vous pouvez également consulter sur le site du Congrès une sélection de restaurants situés à proximité du Parc des Expositions. Pensez à anticiper votre pause déjeuner en réservant votre table.



COCKTAIL DANS L'EXPOSITION LE VENDREDI 18 SEPTEMBRE

Rendez-vous vendredi 18 septembre à 12h30 sur l'exposition pour l'apéritif offert à l'ensemble des participants sur les stands des partenaires.

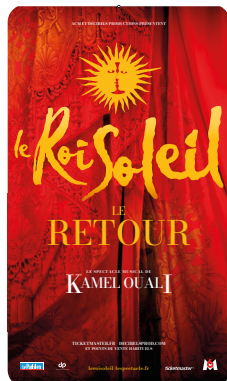


VOTRE SOIRÉE DU MERCREDI 16 SEPTEMBRE

À l'occasion du 81^e Congrès, vivez une soirée d'exception en découvrant le grand retour de la comédie musicale culte *Le Roi Soleil*, qui célèbre ses 20 ans dans une version inédite, spectaculaire et résolument moderne. Redécouvrez l'incroyable destin de Louis XIV à travers une fresque musicale grandiose portée par des artistes talentueux, des costumes somptueux et une mise en scène éblouissante. Entre les chorégraphies iconiques de Kamel Ouali et la production magistrale de Dove Attia, ce spectacle étonnamment vous promet une immersion totale au cœur de la cour du Roi Soleil. Une expérience unique, mêlant émotion, énergie et prestige, à ne pas manquer lors de cette édition du Congrès.



Accès réservé aux congressistes, sans accompagnant, sur inscription préalable obligatoire. Places limitées, attribuées selon disponibilités. Réservation garantie jusqu'à 20h10, puis réattribuée sans réclamation possible.



PENSEZ À RÉSERVER VOTRE HÉBERGEMENT

L'agence MATHEZ, mandatée par les organisateurs du Congrès pour la gestion de l'hébergement des congressistes, se tient à votre disposition pour réserver votre hôtel.

Laurence et Emmanuelle qui auront le plaisir de vous accompagner pour faire de votre séjour à Paris, un moment inoubliable.

cm
VOYAGES
C.MATHEZ



emmanuelle.rydek@matheztravel.com



laurence.berthelier@matheztravel.com

VOUS AVEZ UNE QUESTION

Retrouvez toutes les informations utiles pour préparer votre participation sur le site du 81^e Congrès : congres.experts-comptables.com.

Vous pouvez également interroger LIA, le « Chatbot » du 81^e Congrès, disponible 24/24.



Chatbot LIA



Simplifiez vos choix !

Grâce à la nouvelle plateforme du Conseil national,
comparez **+ de 200 logiciels**
dédiés à la profession comptable



Accessible directement depuis le site privé de l'Ordre

PLAN DE L'EXPOSITION

Niveau 3



Niveau 1 : Accueil et Salle 1000

FACTURE ÉLECTRONIQUE

Avec Sage,
fini les excuses :
votre cabinet et
vos clients sont
prêts !

© Sage Group plc. Tous droits réservés. Plus d'infos sur Sage.com

Retrouvez-nous stand R212
ou contactez-nous au 01 70 73 16 16

La plateforme Sage
est officiellement reconnue
et agréée par le gouvernement.



Sage

Qonto



Cabinet & clients. Connectés. Tout simplement.



Découvrez l'écosystème Qonto au 81ème
Congrès de l'ordre des experts-comptables.

**1 cabinet sur 2
collabore avec Qonto**
Rejoignez-les



★ Trustpilot



Noté 4.8/5 | Avis 56 000+